

Pre-Sales Cloud Consultant (m/w/d)

für cloud-native Software-Entwicklung

Wir sind **DI-ON.solutions**, ein Cloud-natives Unternehmen und auf die Entwicklung individueller Plattform-, App- und Softwarelösungen in der Public Cloud spezialisiert.

Für unser weiteres Unternehmenswachstum suchen wir ab sofort einen **Pre-Sales Consultant (m/w/d)** für Cloud-Native Softwareentwicklung in **Vollzeit**. Wir setzen dabei auf Dich und Deine Fähigkeiten und bieten Dir dafür ein junges, modernes Arbeitsumfeld, in welchem Du Dich weiterentwickeln und mitgestalten kannst.

Deine Aufgaben – Deine Verantwortung

Pre-Sales

- Präsentation und Vermittlung des Cloud Lösungsportfolios
- **Technische Beratung** mit unseren Kunden im Bereich Cloud-Software in Zusammenarbeit mit dem Sales- und Entwickler-Team
- Prüfung der **Umsetzungsmöglichkeiten** von Cloud-Softwareprojekten sowie die Ausarbeitung von Design- und Lösungsvorschlägen
- Onboarding unserer Kunden
- **Ausarbeitung von technischen Dokumentationen**, Best Practices & Case Studies
- Interner und externer Wissenstransfer durch Trainings, Webinare, Fachartikel, ...
- Geschäftsgenerierung mit Fokus auf die Public Cloud für Neuprojekte sowie Ausbau von Bestandsprojekten in Zusammenarbeit mit dem Sales-Team

Projekt Management

- Management der Cloud Pipeline und Koordination von Pre-Sales-Aktivitäten
- **Erstellung von Kundenangeboten** und Projekt Management mit Blick auf Ziele, Kosten und Zeitplanung
- Einsatz von verschiedenen Software-Planungsansätzen wie **Design Thinking**
- Enge Zusammenarbeit mit den Cloud Architekten-Team und Unterstützung in der Erarbeitung von Proof of Concepts (PoCs)
- Networking mit Fachbereichen und Partnern
- Portfolio-Vermittlung und **Projektpräsentationen**

Dein Profil – Deine Qualifikationen

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium mit Schwerpunkt IT und/oder Wirtschaft
- **Erfahrungen im Cloud Umfeld**, vorzugsweise im Bereich Software-Entwicklung und Software-Architektur mit einem oder mehreren Hyperscaler (AWS, Google, Azure)
- 1 Jahr Erfahrung im Bereich **Pre-Sales oder im Lösungsvertrieb**
- Idealerweise Hyperscaler Zertifizierung (AWS, Google, Azure)
- Sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten in Wort- und Schrift in Deutsch und Englisch

Dein Arbeitsumfeld

- Du bist Teil der Public Cloud Group und profitierst von einem vielfältigen **Benefit-Programm** mit bspw. Mobilitäts-Paket (BahnCard, Car Sharing), Kita-Zuschuss, usw.
- Klare Karrierepfade und top Entwicklungsperspektive innerhalb der Public Cloud Group
- Flexibles Zeitmanagement an deutschlandweiten Standorten oder in deinem Home-Office
- Moderner **Technologie-Stack** mit freier Konfiguration Deines Equipments

Weitere Informationen zur Public Cloud Group oder den Benefits unter: di-on.solutions

Wir freuen uns auf **Deine Bewerbung** an: Henry Burkert | Henry.burkert@di-on.solutions